



L'enjeu

La plupart des professionnels n'ont plus l'habitude de se préparer ni de se vendre en recherche d'emploi d'autant plus que ce marché devient de plus en plus compétitif. Alors comment faire la différence et se positionner de manière unique dans l'esprit du recruteur ?

Un Atout majeur réside dans la préparation.

Sujets abordés en atelier

- ✓ Définir l'objectif de la recherche
- ✓ Définir la campagne
- ✓ Elaborer son CV
- ✓ Faire une lettre de motivation et une lettre spontanée
- ✓ Assurer un suivi téléphonique et réseautage
- ✓ Décrocher des rendez-vous

Public cible

Ce module est destiné à toute personne qui panique à l'idée de devoir faire un entretien d'embauche qui n'a plus l'habitude et à ceux qui cherchent à augmenter leur efficacité.

OBJECTIFS

A l'issue de ce cours, chaque participant aura acquis les techniques pour mieux se vendre et décrocher des rendez-vous de réseautage, d'information et d'embauche.

INFORMATIONS PRATIQUES

Prochains cours

Consultez notre site web
www.career-consultants.ch

Durée et horaire

1 journée, 9h00 à 17h00

Ou à raison d'une soirée par semaine, de 18h30 à 21h30 sur 3 semaines

Prix

CHF 300.-

Comprenant les frais de dossier et l'ensemble des supports de cours.

Conditions de paiement

Dès réception de la facture
> Cash
> À 10 jours, net

Inscription/compléments

www.career-consultants.ch

Téléphone : 078 809 66 35

Le nombre de places étant limité, les inscriptions seront prises en compte dans leur ordre d'arrivée.